

Sehr geehrte Damen und Herren,

strategische Fragen und Kenntnisse werden in der Gesundheitswirtschaft immer wichtiger. Denn der Wettbewerbsdruck steigt, die Komplexität der zu lösenden Probleme auch. Methodenkompetenz und konzeptionelles Denken sind für Manager daher von herausragender Bedeutung. K|M|S bietet deshalb in Zusammenarbeit mit dem Unternehmen medplus-kompetenz® ein Seminar zum Thema „*Professionelle Werkzeuge zur Strategieentwicklung und -umsetzung – Methoden und Fallbeispiele*“ an.

Ziel des intensiven Praxisseminars ist es, Ihnen als Geschäftsführer oder Bereichsleiter Orientierung zu geben beim Einsatz der richtigen Strategieinstrumente und der Strukturierung Ihrer ganz spezifischen Fragestellungen. Im Seminar werden unterschiedliche Methoden und Werkzeuge dargestellt und für den eigenen Bedarf bereits im Seminar individuell erprobt. Das Training bietet einen hervorragenden Überblick zu Strategiekonzepten, Erfahrungswerten und Expertenwissen aus der Gesundheitswirtschaft.

Wir würden uns freuen, Sie in Frankfurt begrüßen zu können.

Alois Steidel
Vorstandsvorsitzender der
K|M|S Vertrieb und Services AG

Anke Steidel
Leiterin der
K|M|S-Akademie



Organisatorisches

Das Seminar ist auf 20 Teilnehmer beschränkt. K|M|S-Kunden haben eine Zugangspriorität. Ansonsten entscheidet die Reihenfolge der Anmeldungen. Die Teilnahmegebühr beträgt 590 Euro, für K|M|S-Kunden 490 Euro. Im Anschluss an das Seminar wird eine Teilnahmebescheinigung ausgehändigt.

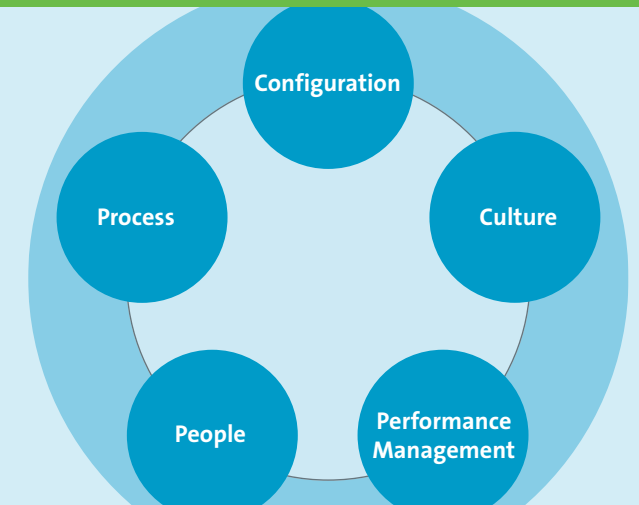
Kontakt und Anmeldung:

K|M|S
www.kms.ag

Anke Steidel
Tel.: +49 (0) 89 66 55 09-0
Fax: +49 (0) 89 66 55 09-55
akademie@kms.ag

K|M|S Vertrieb und Services AG
Inselkammerstraße 1
82008 Unterhaching
info@kms.ag | www.kms.ag

Akademie
K|M|S
www.kms.ag



Intensivseminar

Professionelle Werkzeuge zur Strategieentwicklung & -umsetzung Methoden und Fallbeispiele

Montag, 26. März 2012
9:30 bis 17:00 Uhr

Lindner Hotel & Sports Academy
Otto-Fleck-Schneise 8 | 60528 Frankfurt

Professionelle Werkzeuge zur Strategieentwicklung und -umsetzung

Programm

vormittags

- > Einführung: Welche Strategiewerkzeuge brauche ich wann?
- > SWOT: Chancen und Grenzen
- > Der Klassiker: 7-S-Modell
- > Problemlösungsmatrix

nachmittags

- > Prognostik- und Zukunftsforschung
- > Corporate Foresight
- > Kano-Diagramm
- > Intelligenztest der Organisation
- > Schwache Signale frühzeitig erkennen

Die Wissensvermittlung erfolgt mit den heute aktuellen Methoden (z. B. Einsatz von Tools und Diagnosemethoden), einschließlich interaktiver Elemente in Einzel- und Kleingruppenarbeit unter Betrachtung der individuellen Ressourcen, und lässt Raum für Diskussionen und das persönliche Gespräch mit dem Referenten. Die Teilnehmer erhalten Handouts für die einzelnen Module zum Beginn der Veranstaltung.

Referent



Jens Hollmann, Inhaber des Unternehmens medplus-kompetenz®, ist Lehrbeauftragter an der Apollon Hochschule der Gesundheitswirtschaft, FH Hannover Zentrum für Weiterbildung und einer der angesehensten Berater für Klinikgeschäftsführer im deutschsprachigen Raum.

Seit vielen Jahren trainiert er leitende Führungskräfte in Kliniken in den Themenfeldern „Strategieentwicklung und wirksame Führung“.

Buchveröffentlichung



„Führungskompetenz für Leitende Ärzte“ ist 2010 im Springer Verlag Heidelberg erschienen und wurde begeistert vom Publikum und der Fachpresse aufgenommen.

Für alle fachlich guten Ärzte, die ihre nicht-medizinischen Soft Skills verbessern wollen, lohnt sich ein Blick in das neue Buch.

Ärztzeitung.de – Klinikreport, 16.09.2010

Weitere Publikationen und Informationen finden Sie auf: www.medplus-kompetenz.de

Anmeldung

Hiermit melde ich mich verbindlich zum Intensivseminar „*Professionelle Werkzeuge zur Strategieentwicklung und -umsetzung – Methoden und Fallbeispiele*“ am 26. März 2012 in Frankfurt an.

Name

Vorname

Titel

Geburtsdatum

Straße

PLZ

Ort

Telefon

Fax

Mail

Die Kursgebühr (590 Euro | K|M|S-Kunden 490 Euro) überweise ich sieben Tage nach der verbindlichen Teilnahmebestätigung der K|M|S auf folgendes Konto:

K|M|S Vertrieb und Services AG
Donner & Reuschel:
Kto.-Nr.: 138 327 900 | BLZ: 200 303 00

Datum

Unterschrift

of